



Remake

COMUNICAÇÃO PARA VENDAS



Sobre a Remake

Nosso propósito é impulsionar o crescimento de pessoas e empresas através da otimização de uma ferramenta fundamental: A COMUNICAÇÃO.

Utilizamos a comunicação como uma ferramenta de vendas. Afinal, é através dela que informamos o que estamos vendendo, conquistamos a confiança dos nossos clientes e efetuamos o fechamento do negócio.

Saiba mais sobre a Remake através do nosso site [clikando aqui](#).





Esses são alguns dos nossos clientes





Nosso portfólio

- ✓ Diagnóstico do setor comercial da empresa;
- ✓ Treinamentos B2B personalizados;
- ✓ Mapeamento de perfil dos vendedores;
- ✓ Trilha de treinamentos B2C;



Diagnóstico do setor comercial da empresa

De maneira rápida, eficiente, automatizada e on-line, aplicamos um diagnóstico que é respondido pelo responsável do setor e, assim, identificamos exatamente quais são os pontos que precisam de melhorias.

O relatório gerado é claro e prático. Para cada área, mostra a nota absoluta, a diferença entre a nota atingida e a mínima aceitável, além da urgência com que cada problema precisa ser solucionado.



Treinamentos B2B personalizados

A partir do diagnóstico do setor comercial, desenvolvemos um pacote personalizado para cada empresa, o qual atenderá os problemas identificados nas áreas de:

- Padronização
- Negociação
- Prospeção
- Qualificação
- Fechamento
- Pitch
- Script
- Propostas



Mapeamento de perfil dos vendedores

Quando falamos de perfil, não nos referimos a ter ou não perfil para vendas. Mas sim ter o perfil mais adequado para o tipo de venda que está sendo realizada.

Por isso, desenvolvemos um mapeamento on-line através de uma metodologia própria que leva em consideração 6 habilidades essenciais e revela o perfil do vendedor. Dessa forma, é possível descobrir quais habilidades precisam ser trabalhadas para atingir o perfil ideal para o tipo de venda que se deseja realizar.



Trilha de treinamentos B2C

Contamos com uma série de treinamentos totalmente “mão-na-massa” que fazem parte de uma trilha de desenvolvimento para vendedores. Entre eles estão:

- Como fazer uma apresentação eficaz
- Como desenvolver uma comunicação persuasiva
- Venda mais através da comunicação persuasiva



Comunidade de vendedores Remake

O treinamento “Venda mais através da comunicação persuasiva” desenvolve os vendedores, aprimorando especificamente 6 habilidades essenciais.

Ao finalizar esse treinamento, os vendedores são convidados a um grupo exclusivo: a Comunidade Remake. Os participantes da comunidade tem acesso a materiais exclusivos, além de mentorias recorrentes.

O objetivo da comunidade é dar continuidade ao aprendizado, aumentar a rede de contatos e pertencer a um grupo de pessoas que têm um dos trabalhos mais importantes e procurados do mercado: VENDER.



Nosso time



Alexandri
Gestão



Nacho
Pedagógico



Bruno
Comercial



Marciana
Relacionamento



Remake

COMUNICAÇÃO PARA VENDAS



Escaneie o QR Code para entrar em contato com a Remake

Ou **CLIQUE AQUI**